

私たちのビジョンの実現に向かい、共に挑戦して頂ける方を探しています。

九州地区、近畿地区営業担当者

ガイストリッヒ ファーマ ジャパン
拠点：福岡（九州地区）、大阪（近畿地区）

業務内容

- > 担当地域におけるGeistlich Biomaterialsの歯科製品の売上高と持続可能な顧客およびKOLとの関係を提供する
- > 現在の顧客を維持および育成し、新規顧客を獲得する
- > 差別化されたマーケティングメッセージを顧客に配信する
- > 教育イベントを開催またはサポートする
- > Geistlich Biomaterialsを代表し、地域および全国の学会展示会で製品を宣伝する
- > CRMシステムを使用し顧客訪問の計画、レポート、およびターゲティングを行う
- > 競合他社の活動と顧客のニーズに関する市場情報を収集する

望まれる資格・能力

- > （可能であれば）大学の学位
- > 販売における同様の役割での歯科分野での5年の実務経験
- > 優れたコミュニケーション、販売、ネットワーキングのスキル
- > CRMシステム活用の経験があることが望ましい

ガイストリッヒファーマは、非上場のスイス企業であり、再生歯科の長年にわたるグローバルリーダーです。当社には、従業員を大切にしている長い伝統があります。弊社社員は当社を卓越させる原動力、つまり再生医療への情熱をもって貢献しています。これが骨と軟組織を再生する革新的な医療製品の原動力となっています。モチベーションの高い私たちのチームは、国際的なセンスを備えたモダンでダイナミックな環境であなたと働くことを楽しみにしています。

完成した申請書（日本語）を電子データで受け取ることを楽しみにしています。

tsutomu.shibata@geistlich.co.jp



www.geistlich.co.jp

